FICHE TECHNIQUE — FORMATION PROFESSIONNELLE

Créer son entreprise (hors micro) de A à Z

La seule formation 100 % dédiée aux entrepreneurs qui veulent une vraie structure : EI, EURL, SARL, SASU ou SAS. Construite et animée par une experte de 16 ans d'expérience.

16 ans
D'EXPERTISE TERRAIN

500+
ENTREPRENEURS ACCOMPAGNÉS

5★
DE SATISFACTION CLIENT

FINANCEMENTS POSSIBLES : France Travail (AIF), OPCO, Plan de développement des compétences, fonds propres.

+ INCLUS : Assistant IA EVKHA personnalisé pour construire votre plan d'action et votre roadmap 12 mois.

Pourquoi cette formation est différente

90 % des formations à la création d'entreprise enseignent la micro-entreprise. Or, quand votre projet a une vraie ambition — chiffre d'affaires significatif, embauche à terme, levée de fonds, transmission — la micro devient un plafond de verre.

Cette formation prend le relais exactement là où les autres s'arrêtent.

Elle vous arme pour construire une entreprise structurée, choisir le statut juridique qui protège vos intérêts, bâtir un prévisionnel financier crédible devant un banquier, et lancer une activité rentable dès la première année.

À propos de votre formatrice

EK

Evangeline Khaili

Fondatrice d'EVKHA Business & Formations

16 ans d'expérience dans l'accompagnement à la création d'entreprise. **500+ entrepreneurs** formés et accompagnés. **150+ études de marché** livrées avec une moyenne de 5/5 sur les avis clients.

Ancienne référente coaching dans une licorne tech française (LegalPlace), responsable de programmes de formation en entreprise.

Sa pédagogie : du concret, du chiffré, du structuré. Aucun jargon inutile. Vous repartez avec des outils utilisables dès le lundi matin.

Informations générales

INTITULÉ	Créer son entreprise (hors micro) de A à Z
FORMAT	E-learning 100 % en ligne + accompagnement individuel premium
DURÉE TOTALE	18h de formation + 2h d'accompagnement individuel + suivi formateur illimité par mail
DÉLAI D'ACCÈS	24h après inscription
TARIF	1 490 € net de taxes
FINANCEMENTS	France Travail (AIF), OPCO, Plan de développement des compétences, fonds propres

ACCESSIBILITÉ	Adaptable selon besoins — Référent handicap : Evangeline Khaili

Public visé

- Demandeurs d'emploi en projet de création d'entreprise
- Salariés en reconversion ou en transition professionnelle
- Porteurs de projet souhaitant créer une structure ambitieuse (hors micro)
- Micro-entrepreneurs souhaitant évoluer vers EI classique, EURL, SARL, SASU ou SAS
- Dirigeants TPE souhaitant consolider leurs fondamentaux

Prérequis

- Aisance minimale avec un ordinateur et internet
- Avoir un projet entrepreneurial (même non finalisé)
- Aucune compétence juridique, comptable ou financière requise
- Intérêt pour une création d'entreprise sous forme EI, EURL, SARL, SASU ou SAS

Objectifs pédagogiques

À l'issue de la formation, l'apprenant sera capable de :

01 **Identifier et choisir** la forme juridique la plus adaptée à son projet (EI, EURL, SARL, SASU, SAS) au regard des enjeux fiscaux, sociaux et patrimoniaux.

02 **Valider la viabilité** de son idée par une étude de marché structurée et une analyse concurrentielle exploitable.

03 **Construire un business plan crédible** et un prévisionnel financier complet (plan de financement, compte de résultat, plan de trésorerie, seuil de rentabilité).

04 **Réaliser** l'ensemble des démarches d'immatriculation, de protection (INPI) et d'obtention des aides.

05 **Maîtriser** ses obligations légales, fiscales et sociales au quotidien.

06 **Déployer** une stratégie commerciale efficace pour générer son chiffre d'affaires dès les premiers mois.

07 **Piloter** son activité avec des indicateurs simples et fiables (tableau de bord, KPI).

Les 5 points forts de cette formation

Ce qui rend cette formation unique sur le marché français.

1

Une experte unique, pas une équipe anonyme

Formation conçue et animée par Evangeline Khaili — 16 ans de terrain, 500+ entrepreneurs accompagnés.

2

Le seul programme 100 % "hors micro" du marché

Là où les autres survolent les vraies structures juridiques, cette formation y consacre 9 modules en profondeur.

3

Un accompagnement individuel premium

2h d'analyse de projet en visio + suivi formateur illimité par mail (réponse sous 24–48h) pendant toute la durée du parcours.

4

L'Assistant IA EVKHA, exclusivité absolue

Un assistant IA personnalisé inclus, qui dialogue avec vous dans les derniers modules pour co-construire votre plan d'action et votre roadmap stratégique sur 12 mois. Unique sur le marché.

5

Conformité totale aux standards de financement

Objectifs mesurables, quiz de validation, attestations automatisées, traçabilité complète. Alignement Qualiopi / OPCO / France Travail.

+

Une pédagogie 100 % opérationnelle

Vous repartez avec un business plan complet, un prévisionnel chiffré, un plan d'action 90 jours et des modèles immédiatement utilisables.

Programme détaillé

9 modules pour une maîtrise complète de la création d'entreprise hors micro.

MODULE 01 Suis-je prêt(e) à entreprendre ? Profil & cohérence du projet

Clarifier ses motivations, mesurer la cohérence projet ↔ personnalité, identifier ses compétences clés, adopter la posture entrepreneuriale moderne, construire son réseau d'experts.

Livrable : *auto-diagnostic du créateur + check-list « Suis-je prêt(e) ? » + plan d'action personnel sur 30 jours.*

MODULE 02 Choisir le statut juridique qui protège mes intérêts

Panorama complet EI, EURL, SARL, SASU, SAS. Responsabilité du dirigeant, fiscalité (IR / IS), régimes sociaux (TNS vs assimilé salarié), gouvernance, coûts. 5 cas pratiques pour décider en connaissance de cause.

Livrable : *tableau récapitulatif comparatif des statuts + arbre de décision personnalisé.*

MODULE 03 Maîtriser mes obligations légales, fiscales et sociales

Calendrier fiscal annuel, choix du régime de TVA (franchise, réel simplifié, réel normal), charges sociales selon statut, obligations comptables et juridiques, taxes locales (CFE). Tout pour ne jamais être pris au dépourvu.

Livrable : *frise annuelle des obligations + fiche mémo « Ce que vous devez faire avant le 31/12 ».*

MODULE 04 Valider mon idée par une vraie étude de marché

Méthodologie complète en 4 étapes : étude documentaire, étude terrain, analyse de la concurrence, synthèse. Persona, PESTEL, MVP, preuve de concept. Les 5 questions fondamentales à se poser avant d'investir un euro.

Livrable : *check-list étude de marché + questionnaire client type + modèle d'analyse concurrentielle rapide.*

MODULE 05 Me positionner et bâtir ma stratégie sur 90 jours

Analyse concurrentielle pas-à-pas, construction d'un positionnement différenciant, matrice SWOT exploitable, analyse des risques majeurs, rétroplanning stratégique 30 / 60 / 90 jours.

Livrable : *SWOT complète + plan d'action stratégique sur 90 jours.*

MODULE 06 — PHARE Business Plan & prévisionnel financier hors micro

Business Model Canvas, business plan en 7 parties, charges fixes / variables / amortissements, plan de financement initial, compte de résultat prévisionnel, plan de trésorerie mensuel, seuil de rentabilité, stratégie de prix, rémunération du dirigeant, pitch financier devant un banquier.

Livrable : *prévisionnel financier complet sur 3 ans + modèle de business plan structuré.*

MODULE 07 Immatriculer, protéger et financer mon projet

Démarches d'immatriculation par statut (Guichet unique, rédaction des statuts, dépôt du capital, annonce légale, greffe), protection à l'INPI (marque, design, concept), aides nationales (ACRE, ARCE, BPI), régionales et locales (Initiative France, ADIE, BGE).

Livrable : *check-list immatriculation + modèles de statuts simplifiés (EURL/SASU) + guide dépôt INPI.*

MODULE 08 Vivre sereinement ma vie d'entrepreneur (conformité & pilotage)

Obligations comptables au quotidien (livre-journal, grand livre, bilan), assurances (RC Pro, exploitation, décennale, prévoyance, protection juridique), RGPD et conformité numérique, gestion des risques, tableau de bord et KPI.

Livrable : *matrice des risques EVKHA + tableau de bord Excel + modèle de KPI hebdomadaire.*

MODULE 09 Générer mon chiffre d'affaires dès les premiers mois

Sources de CA, stratégie commerciale TPE, présence digitale minimale efficace, plan de lancement 14 jours, méthode EVKHA « 3 actions par jour », erreurs courantes à éviter, leviers d'évolution (abonnement, scalabilité, automatisation, premier collaborateur).

Livrable : *plan commercial 30 jours + pitch de vente structuré + construction d'une offre irrésistible.*

◆ IA ◆

EXCLUSIVITÉ EVKHA

L'Assistant IA EVKHA — Votre coach personnalisé

Dans les derniers modules, vous accédez à **votre assistant IA EVKHA**, conçu spécifiquement pour transformer vos apprentissages en action. Il dialogue avec vous, vous pose les bonnes questions, comprend votre projet dans ses spécificités — et co-construit avec vous votre feuille de route personnalisée.

DIALOGUE STRATÉGIQUE

Échanges guidés pour clarifier vos objectifs, vos contraintes et vos priorités réelles.

PLAN D'ACTION PERSONNALISÉ

Un plan opérationnel construit avec vous, ajusté à votre projet, votre statut, votre marché.

ROADMAP 12 MOIS

Votre stratégie déployée mois par mois sur l'année, avec jalons et objectifs chiffrés.

Unique sur le marché français — *Aucune autre formation à la création d'entreprise n'intègre cet accompagnement IA personnalisé.*

PREMIUM

Accompagnement individuel inclus

✓ **2h de visio individuelle** avec Evangeline Khaili : analyse de votre projet, relecture de votre business plan, conseils statutaires personnalisés, plan d'action sur mesure.

✓ **Suivi formateur illimité par mail** pendant toute la durée du parcours, réponse sous 24–48h.

✓ **Compte-rendu écrit** de la séance individuelle et bilan structuré de fin de parcours.

Modalités d'évaluation & suivi

ÉVALUATION CONTINUE

- Quiz de validation à chaque module
- Auto-évaluation des acquis
- Exercices et études de cas
- Évaluation finale par quiz global
- Attestation de fin de formation (sous réserve de réussite)

MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Supports vidéo et slides pédagogiques
- Fiches outils téléchargeables
- Activités interactives (tests, formulaires, modules IA)
- Modèles Excel et Word exploitables
- Suivi formateur par mail

TRAÇABILITÉ

- Historique d'avancement complet
- Suivi des connexions apprenant
- Scores aux quiz archivés
- Grille de suivi des compétences
- Attestations générées automatiquement

ACCOMPAGNEMENT TRACÉ

- Compte-rendu écrit de la séance individuelle
- Bilan structuré de fin de parcours
- Réponses formateur sous 24–48h
- Suivi personnalisé tout au long du parcours

Financements possibles

DISPOSITIF	PUBLIC ÉLIGIBLE
France Travail — AIF	Demandeurs d'emploi avec projet validé par leur conseiller
OPCO	Salariés, dirigeants TPE, intérimaires (selon branche professionnelle)
Plan de développement des compétences	Salariés via leur employeur
Fonds propres	Tous publics — facilités de paiement possibles

Nous accompagnons gratuitement le montage de votre dossier de financement.

Prêt(e) à structurer votre projet ?

Contactez-nous pour un échange personnalisé sur votre projet et votre éligibilité aux financements.

EVKHA Business & Formations • evkha.fr